

**TELEFONATE, EMAIL, LETTERE E RACCOMANDATE, VISITE ...  
IL RECUPERO DEI CREDITI È UN'ATTIVITÀ MOLTO DELICATA!!**

*Il recupero dei crediti  
in azienda è  
un'attività poco  
strutturata e  
controllata?*

*Hai bisogno di  
conoscere se gli sforzi  
per il recupero di un  
credito vanno a buon  
fine o meno?*

*Succede spesso che  
persone diverse  
chiamino lo stesso  
cliente senza  
conoscere eventuali  
accordi già presi?*

*Non hai sotto controllo  
la situazione degli  
insoluti e le attività  
fatte per rientrare  
delle posizioni aperte?*



**PLAYER PER IL RECUPERO DEI CREDITI ...  
UN'ATTIVITÀ DA GESTIRE E MONITORARE  
CON PRECISIONE E PUNTUALITÀ.**

- Telefonate, fax, lettere, raccomandate, visite per sollecitare un pagamento ... diventano eventi di un processo organizzato e logico.
- Organizzare l'attività di recupero del credito permette di migliorarne i risultati e minimizzare gli sforzi.
- Le attività svolte e le informazioni raccolte diventano patrimonio comune e condiviso evitando così errori e brutte figure con i clienti.
- Grazie ai "reminder" è possibile ricordare in modo automatico a ciascun operatore lo stato dell'attività aperte e quelle ancora da compiere.
- È possibile verificare l'attività di recupero del credito attraverso analisi che permettono di separare le situazioni risolte da quelle ancora aperte, quelle maggiormente critiche da quelle concordate con il cliente.

---

---

**CHIAMA SUBITO IL TUO COMMERCIALE  
E SCOPRI TUTTI I VANTAGGI DI PLAYER!**